



Chargé de Développement Commercial - H/F

Réf : DRH/L/20181008-02

Type de contrat : CDI

Expérience : 3 ans

Lieu de travail : Boulogne-Billancourt

Salaire : selon expérience

Dans le cadre de l'accroissement de notre activité, nous recherchons un **Chargé de développement commercial**. Sous la responsabilité du Directeur Commercial, vous aurez pour mission de développer l'activité commerciale.

Les missions qui vous seront confiées

Nous recherchons un commercial avec un vrai tempérament de chasseur pour : prospecter, détecter, qualifier, vendre notre logiciels SCANeR™, véritable colonne vertébrale de la simulation, du développement et de validation du Véhicule Autonome utilisé par la plupart des constructeurs automobiles mondiaux (PSA, Renault-Nissan, Ford). Vous positionnez le développement spécifique, le contenu et environnements routiers virtuels ainsi que les services à valeurs ajoutées à nos clients qui sont des constructeurs, équipementiers et centres de recherche.

A ce titre :

- Vous serez en charge de préqualifier, préparer et mener des rendez-vous de présentation pour déclencher les ventes.
- Vous serez amené à comprendre les problématiques des clients/prospects et leur proposer des solutions adaptées.

Vos compétences permettront de contribuer au développement de l'offre en collaboration avec les ingénieurs. Vous serez intégré à l'équipe commerciale et bénéficierez de formations spécialisées pour vous adapter à la mission.

Profil recherché

Vous êtes diplômé(e) d'un Bac +3 (université ou école de commerces), et vous justifiez d'une expérience significative de 3 ans minimum sur un poste similaire.

Vous avez une très bonne maîtrise de l'anglais.

Vous savez écouter vos clients et gagner leur confiance pour leur apporter une dimension conseil. Vous aimez chasser, convaincre et développer des relations.

Vous êtes rigoureux, réactif et organisé. Vous avez un goût prononcé pour l'international, la vente et la performance. Votre dynamisme, votre autonomie et votre goût du challenge seront vos meilleurs atouts.

Nous connaître

A.V. SIMULATION est une coentreprise créée en 2017, détenue par OKTAL (division Simulation du Groupe SOGECLAIR - 1400 personnes, NYSE Euronext Paris) à hauteur de 65% du capital et par Renault à hauteur de 35%.

Nos clients sont les constructeurs, équipementiers et université de recherche automobile, pour lesquels nous fournissons des simulateurs de conduite haute performance clés en mains.

Nos activités sont doubles :

La conception et la réalisation de simulateurs de haute performance clefs en main d'une part, le développement et commercialisation de la plateforme de simulation SCANeR™ Studio d'autre part.

Grâce à sa capacité d'associer plus de 20 ans de connaissance du métier automobile, de la simulation et une solution logicielle complète et reconnue, AV Simulation est un acteur unique du marché !

Transmettez-nous votre CV à l'adresse contact.hr@avsimulation.fr sans oublier de mentionner la référence de l'offre.

Alors postulez dès maintenant pour rejoindre l'aventure AV SIMULATION !

Venez découvrir l'entreprise via notre site www.avsimulation.fr
Retrouvez-nous sur notre page LinkedIn et suivez les nouvelles de nos talents !